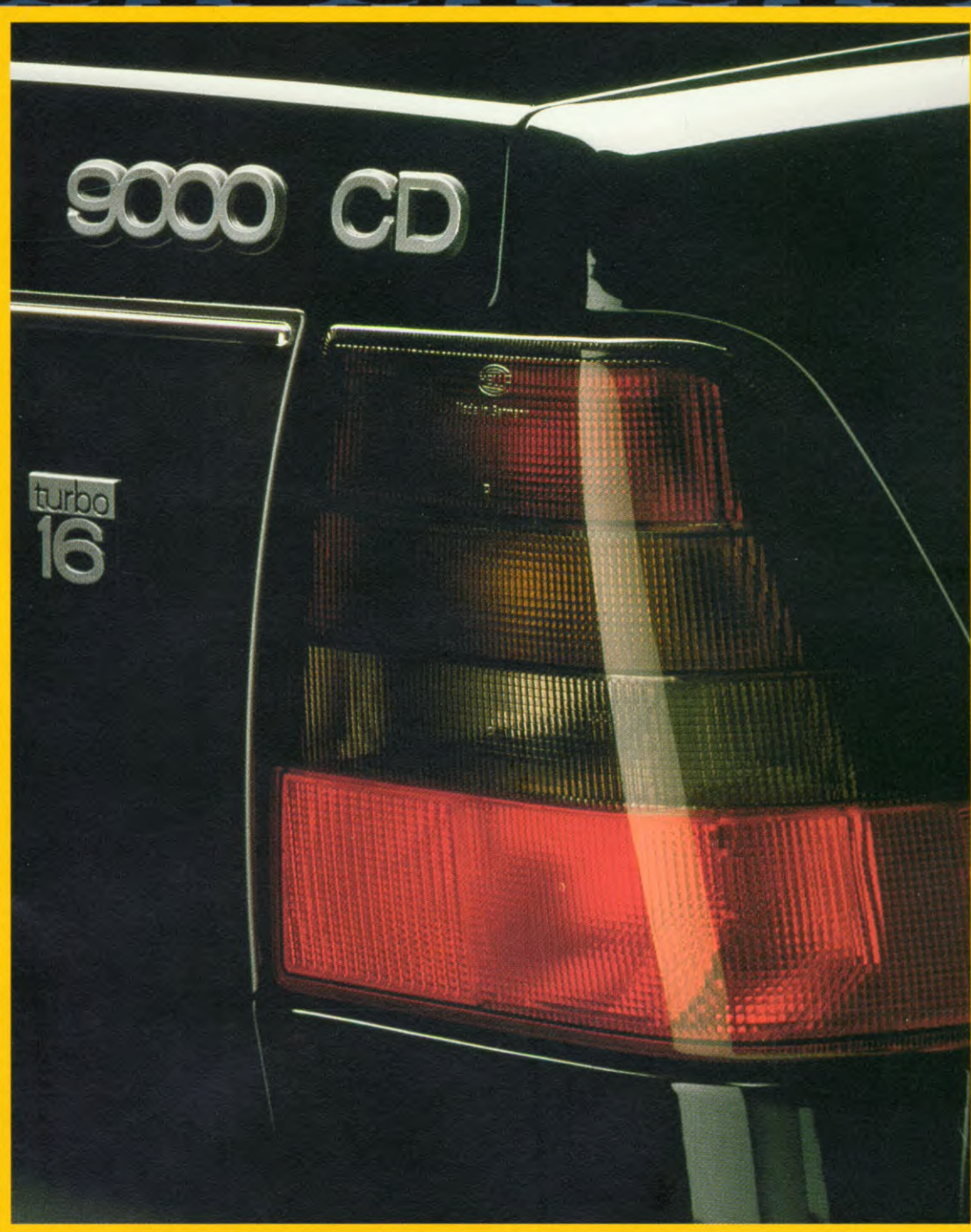


TURBO

NUMMER 1/88

MAGAZINE VAN DE AUTOIMPORT MAATSCHAPPIJ



9000 CD, NIEUW TOPMODEL VAN SAAB
DEALERLEASE, MAATWERK ZONDER ZORGEN
DRIEMAAL **SAAB GOLF**

INTRODUKTIE



Met de introductie van de 9000 CD maakt Saab zijn entree in de hoogste klasse waarin tot op heden slechts plaats was voor top-limousines uit voornamelijk Duitsland en Engeland.

Saab maakt die stap naar dat hoogste marktsegment niet zomaar. In tegendeel: een lange voorbereidingstijd is er aan voorafgegaan en die tijd is zeker niet alleen benut om het produkt op topniveau te krijgen.

Achter zo'n topprodukt moet ook een organisatie staan die weet hoe daar mee om te gaan. Een organisatie die SERVICE en GARANTIE met hoofdletters schrijft. Die technisch personeel van de hoogste plank heeft, veel aan nazorg doet, de hele aankoop goed begeleid, in staat is voor lease zorg te dragen, international en diplomatic sales kan behandelen enzovoort.

Terwijl in Zweden hard werd gewerkt aan de vervolmaking van de Saab 9000 CD en de perfectionering van alle high tech die in die auto is terug te vinden, was de A.I.M. hard bezig aan de aanpassing van alle servicefaciliteiten aan de hoge eisen die worden gesteld door deze tijd en de klasse waarin de 9000 CD opereert. Zodat de A.I.M en de Saab-dealers er klaar voor zouden zijn. Op tijd.

En we zijn er klaar voor. Niet alleen voor de optimale begeleiding van de cliënten die een 9000 CD aanschaffen, maar voor alle kopers van Saab-produkten. Of dat nu nieuwe auto's zijn of de aan hoge eisen voldoende Saab Select Occasions. Want dat is een bijkomend voordeel van de eisen die door zo'n volstrekt nieuw topmodel worden gesteld: de hele organisatie en alle Saab-rijders (m/v!) doen er hun voordeel mee.

Karl J. Wevers
Bedrijfsdirecteur A.I.M.



SAAB 9000 CD

LIMOUSINE ALS TOPMODEL

Saab heeft een nieuw topmodel aan het gamma toegevoegd in de vorm van de 9000 CD. Deze wagen, voor een belangrijk deel gebaseerd op de andere 9000-modellen, is ontwikkeld als limousine. Als vierdeurs sedan met een separate kofferruimte.

De 9000 CD is bepaald geen 9000 met een andere achterzijde. Saab heeft de wagen vanaf "scratch" ontwikkeld, waarbij uiteraard goed is gekeken naar welke componenten van de bestaande modellen konden worden overgenomen ten einde de kosten zoveel mogelijk binnen de perken te houden en fabricage op dezelfde lopende band en met grotendeels dezelfde machines mogelijk te maken.

Bovendien is in de nieuwe CD alle know how verwerkt die Saab de afgelopen jaren met de 9000 Turbo 16 en 9000i 16 heeft opgedaan. Onder meer de gunstige ervaringen tijdens de verbetering van het wereldsnelheidsrecord voor produktiewagens in Talladega — een maand en 100.000 km met drie auto's 213 km/h gemiddeld rijden! — heeft weer gegevens opgeleverd die in de huidige Saab-modellen en dus ook de nieuwe 9000 CD zijn verwerkt.

De wielbasis van de nieuwe 9000 CD is gelijk aan die van de overige 9000-modellen, maar de totale lengte van de wagen is toegenomen tot liefst 4,78 meter. Daarmee is de Saab 9000 CD binnengedrongen in het segment waarin de Europese topmodellen thuishoren. De 9000 CD biedt daarin een veilig alternatief. Zowel aan de voorzijde als de achterzijde is de overhang toegenomen. Vóór, omdat de 9000 CD een nieuwe neus heeft gekregen, die nog gunstiger is gestroomlijnd dan de voorzijde van de 9000i 16 en 9000 Turbo 16. Achter, omdat daar de vijfde deur heeft plaatsgemaakt voor een compleet nieuwe achtersteven met een grote kofferbak die een enorme bagageruimte aan het oog onttrekt. De inhoud van de kofferruimte is, gemeten volgens de eerlijke Amerikaanse SAE-maatstaven, liefst 512 liter. Volgens Europese normen zelfs bijna 700 liter! De laadvloer is volkomen vlak en de inlaadhoogte is klein, doordat de kofferdeksel vrijwel tot aan de bumper is doorgetrokken.



VIALLE LPG-INSTALLATIE

Kopers van een Saab 900i of 9000i kunnen de komende periode nog profiteren van een speciale actie van Saab, waarbij deze auto's onder zeer bijzondere condities worden uitgerust met een Vialle LPG-installatie. Deze technisch uitstekende installatie zorgt ervoor dat een nog lagere kilometerprijs wordt bereikt, terwijl de belasting van het milieu zelfs nog minder is dan het geval is bij wagens met katalysator die op loodvrije benzine lopen. De waarde van de installatie, zoals Saab die onder speciale condities aanbiedt, bedraagt f 2.875,- inclusief BTW. Doordat de installatie zeer voordelig wordt geleverd, wordt al bij een jaarkilometrage van minder dan 8.000 km quitte gespeeld, waarna het geldelijk voordeel al heel snel gaat oplopen. Bij 25.000 km per jaar wordt zo'n f 2.000,- op jaarbasis bespaard ten opzichte van het rijden met dezelfde auto op benzine.

Er zijn verschillende inbouwsystemen van de LPG-tank mogelijk. Uw dealer kan u daarover alle informatie geven. Hij kan u tevens interessante andere voorstellen doen in geval u van de LPG-aanbieding geen gebruik wilt maken.



De 9000 CD heeft een markante achterzijde waarin een enorme kofferruimte schuil gaat.

Aangezien de achterlichten smal zijn gehouden, is de inlaadbreedte groot. De achterklep opent over een dusdanig grote hoek dat het niet denkbaar is dat iemand zijn hoofd eraan stoot bij het inladen.

VASTE ACHTERBANK

De rugleuning van de achterbank van de Saab 9000 CD is vast gemonteerd. Voor Saab is dat in feite nieuw, want reeds de eerste Saab's 92 hadden een omklapbare rugleuning. Saab heeft bij de CD om twee goede redenen van deze opklapmogelijkheid afgezien: door de rugleuning vast te monteren en

tevens een verlijmde achterraut toe te passen, is een zeer stijf koetswerk verkregen waardoor onder meer het geluidsniveau in het interieur op een bijzonder laag peil kon worden gehouden. Andere grote voordelen van deze hechte constructie zijn te vinden in de veiligheid en de rijeigenschappen.

Wie ski's of andere lange spullen wil meenemen, kan die door een luikje in het midden van de rugleuning het interieur insteken. Voor andere grote spullen biedt de immense kofferruimte normaal gesproken alle mogelijkheden.

Nog een voordeel van die nu stevige achterpartij is dat ook de vering verder kon worden geoptimaliseerd. Het zal u dan ook na een paar kilometer rijden direct opvallen dat vooral in



TECHNISCHE GEGEVENS SAAB 9000 CD

MOTOR:

4-cilinder in lijn, watergekoeld, dwars voorin geplaatst. Cilinderinhoud 1985 cm³. Twee bovenliggende nokkenassen, vier kleppen per cilinder. Brandstofinspuiting, APC en Saab Direct Ignition (voor export eerst nog contactpuntloze elektronische ontsteking). Turbo met intercooler. Maximumvermogen 118 kW (160 pk) bij 5.500 toeren in de

uitvoering met
geregelde katalysator.
Grootste draaimoment
255 Nm bij 3.000 toeren per minuut.

AANDRIJVING:

Voorwielaandrijving. Handgeschakelde vijfversnellingsbak of viertraps automaat met lock-up. Hydraulisch bediende enkelvoudige droge plaatkoppeling. V1000 40,7 km/h.

ONDERSTEL:

Onafhankelijke voorwielophanging door middel van McPherson veerpoten. Stabilisatorstang vóór. Achter een lichte starre as die wordt afgeveerd door schroefveren. Rondom schijfremmen. Drieweg ABS-systeem als extra leverbaar. Lichtmetalen wielen met 195/65R15V Michelin MXV-Z radiaalbanden. Bekrachtigde tandheugelbesturing. Diameter draaicirkel 10,9 meter.

AFMETINGEN:

Wielbasis 2,67 meter, lengte 4,78 meter, breedte 1,76 meter, hoogte 1,42 meter, spoorbreedte voor 1,52 meter, spoorbreedte achter 1,49 meter. Inhoud brandstoftank 68 liter, inhoud kofferruimte volgens SAE 512 liter, idem volgens VDA 562 liter. Massa 1340 kg.

PRESTATIES

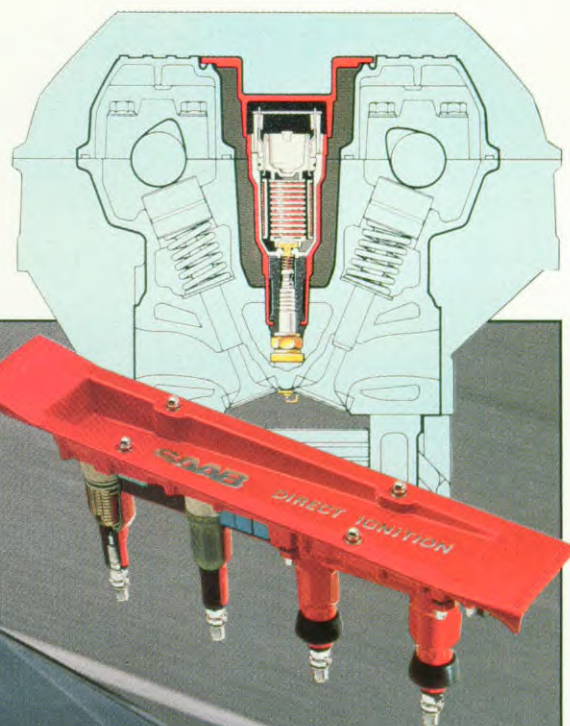
KATALYSATORVERSIE:

Topsnelheid 210 km/h plus, acceleratie van 0 tot 100 km/h 9,0 seconden, brandstofverbruik volgens ECE bij constant 90 km/h 6,5 liter op 100; bij 120 km/h 8,6 liter op 100 en in stadsverkeer 12,2 liter op 100.

het veercomfort het grote verschil met de 9000 in 5-deurs uitvoering schuilt. Absoluut een andere auto om te rijden.

DIRECT IGNITION

De 9000 CD wordt aangedreven door Saab's beroemde tweeliter zestienkleps turbomotor die de auto tot hoge prestaties in staat stelt. De machine is op de thuismarkt voorzien van het enkele jaren geleden



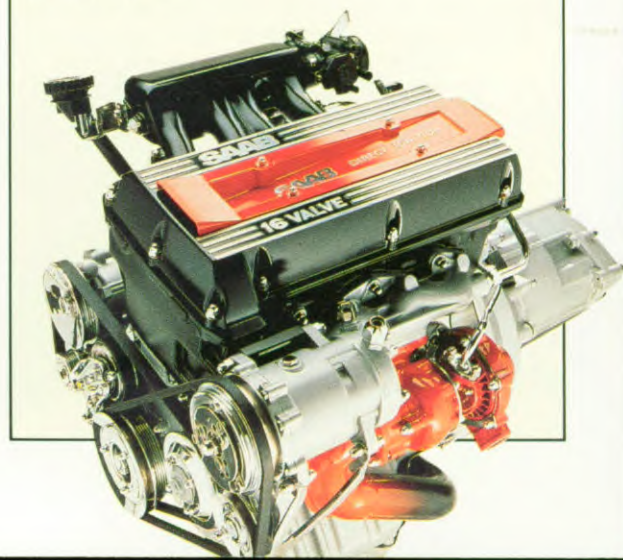
experimenteel aangekondigde Saab Direct Ignition-systeem, waarbij de ontsteking per cilinder apart wordt geregeld en waarbij iedere cilinder zijn eigen bobine heeft. Een optimale vonk op exact het juiste tijdstip is daardoor onder alle omstandigheden gewaarborgd. Wat uiteraard het rendement en de perfecte werking van de motor verder ten goede komt. In de loop van het modeljaar 1988 wordt dit unieke ontstekings-systeem ook vrijgegeven voor exportmodellen.

De 9000 CD wordt standaard in ons land geleverd met katalysator en een grootste motorvermogen van 160 pk ofwel 118 kW. Het hoogste motorkoppel bedraagt 255 Nm bij 3.000 toeren, hetgeen aangeeft dat de motor over een enorme trekkracht beschikt. Die komt onder meer tot uiting in een acceleratie van topklasse en in een topsnelheid van 210 km/h plus.

Net als bij de 9000 Turbo, heeft de viercilindermotor twee bovenliggende nokkenassen, vier kleppen per cilinder, brandstofinspuiting en het APC-systeem dat de motor optimaal afstemt op de kwaliteit van de toegevoegde brandstof. Loodvrije super is ideaal, maar ook op loodvrij normaal kan de 9000 CD

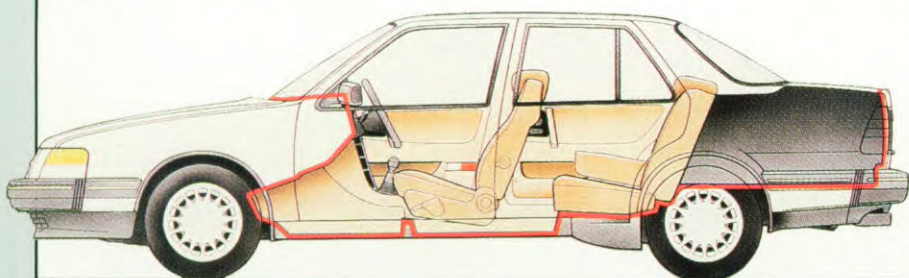
Geheel boven: het SDI-systeem is de modernste ontsteking ter wereld. Per cilinder is er een eigen bobine. Het geheel is onderhoudsvrij.

Onder: de zestienkleps turbomotor met twee bovenliggende nokkenassen en brandstofinjectie.





Boven: het zeer ruime en luxueuze interieur van de 9000 CD. Lederen bekleding kan als extra worden besteld in plaats van velours. Onder: doorsnede van wat volgens de Amerikaanse EPA-normen de enige Europese auto van het continent is die in de grote interieurklasse valt. De andere Europese merken die daarin thuishoren zijn Rolls-Royce en Bentley. Geheel rechts: ook de kofferruimte heeft reuze-afmetingen. Hij is bovendien gemakkelijk te beladen.



schadeloos uit de voeten! De turbo is voorzien van een interkoeler.

De turbomotor staat dwars voorin gemonteerd en drijft via een handgeschakelde vijfversnellingsbak of de moderne viertraps ZF-automaat met lock-up de voorwielen aan. De afscheiding tussen de motorruimte en het interieur is nieuw uitgevoerd en geïsoleerd, zodat de motorgeluiden nauwelijks doordringen tot het interieur.

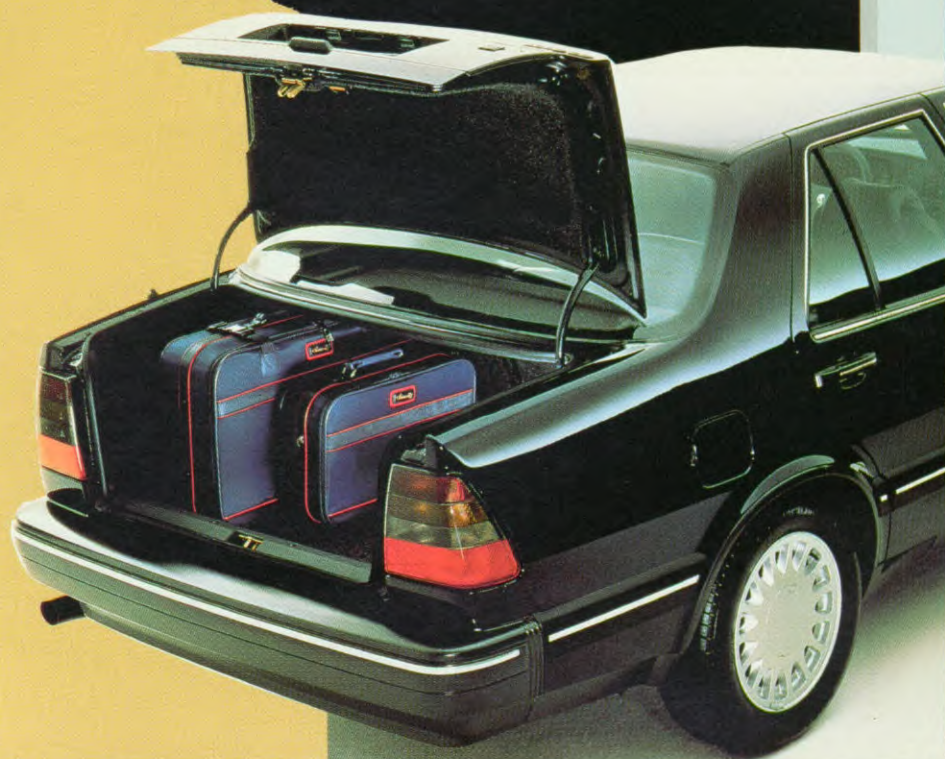
COMPLETE UITRUSTING

Dat interieur is niet alleen bijzonder ruim en heel gemakkelijk toegankelijk via de vier brede portieren, maar het is ook uitermate luxueus uitgevoerd. Tot de rijke standaarduitrusting behoren bijvoorbeeld elektrisch bediende zijruiten in alle vier de portieren, centrale



deurvergrendeling, stuurbekrachtiging en een cruise control. Extra te bestellen zijn zaken als het bekende Saab drieweg ABS-remsysteem met schijfremmen rondom, echt lederen bekleding, automatic climate control en voorspanners op de driepuntsgordels voorin die de veiligheid nog verder verhogen.

Ook een elektrisch bediend schuifdak behoort tot de mogelijkheden, evenals een nieuwe, los van de motor werkende, centrale verwarming. Het interieur van de 9000 CD is bijzonder ruim. Volgens de strenge Amerikaanse EPA-maatstaven behoort de 9000 CD in de grootste klasse waarin voor Europa verder alleen de Rolls-Royce en Bentley-produkten zijn te vinden...





LANGE LIMO

Leif Melberg, een carrosseriebouwer uit Nyköping heeft in het verleden al vaker bijzondere Saabs gebouwd. Nu, juist op het moment dat Saab zelf met een prachtige 9000 CD is uitgekomen, heeft Melberg een limousine geconstrueerd, waarbij hij uitging van een 9000 Turbo 16. De opdracht voor deze extra lange Saab kwam van Sven Niklasson die onder meer auto's voor trouw- en rouwstoeten exploiteert.

De totale lengte van de Melberg Limo bedraagt 5,70 meter, hetgeen 108 cm méér is dan de lengte van de Turbo 16. Het interieur van de wagen is extreem luxueus uitgevoerd met echt leder en heel veel hout. Zes passagiers vinden er ieder hun eigen comfortabele stoel in. De limo is uitgerust met zaken als video, televisie en natuurlijk twee telefoons ...



SAAB SUPERVEILIG

Lang voordat de meeste autofabrikanten aan botsproeven, veiligheidsskooien en veiligheid in het algemeen dachten, hield Saab zich al heel intensief met dat onderwerp bezig. De foto waarop een 900 een botsproef heeft ondergaan, toont dat die auto subliem uit de test tevoorschijn komt. Het passagierscompartiment blijft volledig in tact en de dummy achter het stuur zit keurig in zijn driepuntsgordel. Tussen haakjes: Saab paste al in de jaren vijftig gordels toe ...

Een recent onderzoek in de Verenigde Staten van Amerika heeft nog eens aangetoond hoe veilig Saabs wel zijn. Het 900-model kwam daarin zowel in de afdeling tweedeurs als bij de vierdeurs modellen veruit als beste auto uit de bus. Bij het onderzoek waren liefst 4,2 miljoen auto's uit de jaren '84 tot en met '86 betrokken. De gemiddelde kans op letsel lag bij de Saab 900 34% beneden het totaal-gemiddelde. Slechts de beste auto's uit de hoogste klasse in de USA kwamen nog beter uit de bus.

De Saab 9000 komt in dit onderzoek nog niet voor omdat deze auto daarvoor nog te nieuw is op de Amerikaanse markt. Saab is er echter van overtuigd dat over enige jaren in de grote klasse de 9000 aan de top zal zijn te vinden. Immers, in die auto zit alle know how van de 900 plus alle vindingen van de laatste tijd.



SAAB SERVICE-ADVISEUR

SCHAKEL TUSSEN DEALER EN CLIËNT

Saab en haar dealers werken hard aan het bij iedere dealer aanstellen van een service-adviseur. In veruit de meeste gevallen is dat iemand die al (lang) bij die dealer werkzaam is – doorgaans de chef werkplaats – en die er nu een nieuwe verantwoordelijkheid bij krijgt. Overigens nadat hij weer een speciale opleiding heeft gevolgd.



De service-adviseur is de schakel tussen de cliënt en het dealerbedrijf. De man waarmee de cliënt het eerst in aanraking komt wanneer hij met zijn of zij met haar Saab voor service bij de garage komt. De service-adviseur hoort de wensen aan, bespreekt wat er gedaan moet worden, maakt zondig een proefrit, stelt een werkorder op en bekijkt aan de hand van de vaste werkplaatsdocumentatie welke reparatietijden met het één en ander zullen zijn gemoeid. De informatie die de cliënt verstrekt, is bij het vaststellen van de te verrichten werkzaamheden van groot belang, zodat de service-manager daarvoor één en al oor is.

De service-manager controleert of de werkzaamheden goed worden uitgevoerd en of de uiteindelijk op te stellen rekening juist is. Zowel voor nieuw verkochte Saabs als voor Select Occasions is hij de man voor eventuele garantiegevallen. Net zoals hij kan opgeven – na intern zijn informatie te hebben getrokken – wanneer de wagen afleveringsklaar is.

De service-manager is op zich niets nieuws onder de zon. Bij veel Saab-dealers bestond hij al lang en heette toen bij voorbeeld de chef werkplaats of gewoon de baas. Met het scheppen van deze nieuwe functie beoogt de A.I.M. niet alleen voor iedereen meer duidelijkheid te scheppen, maar tevens ervoor te zorgen dat de cliënt bij iedere Saab-dealer feilloos de man kan vinden waar op dat moment behoefte aan bestaat. De man die de zaken vanuit het oog van de cliënt bekijkt en klaar staat voor een optimale serviceverlening.

TOEKOMSTIGE DIRECTEUR

Sjefke van Gestel uit Drunen heeft vastomlijnde toekomstplannen.

Hij wil gewoon president-directeur van Saab Scania worden. Zijn werkklédij heeft hij reeds door zijn moeder laten maken. Nu alleen nog even de leeftijd krijgen, de nodige kennis verzamelen en Zweeds leren. Want dat moet je met zo'n trui aan natuurlijk wel kunnen!



SPECIALE UITRUSTING VOOR 900

Saab levert in een beperkte oplage het basismodel van de 900-serie, de tweedeurs met carburatiemotor, in een bijzonder aantrekkelijke uitvoering, waarbij vooral het oog niet alleen wat wil maar ook veel krijgt. De 900 "special" staat op de bijzonder mooie super Inca lichtmetalen wielen met 185/65 HR x 15 radiaalbanden. Een zwarte decorlijst accentueert de sportieve inslag van deze 900. In het interieur valt de radiokonsole op en het schitterende sportstuur – origineel Saab – met echt lederen rand. De winkelwaarde van het gehele pakket ligt rond de 3.000 gulden. Uw Saab-dealer weet er niet alleen alles van, maar hij kan u ook de aantrekkelijke voorwaarden voor het verkrijgen van deze speciale 900 voorrekenen!

NOG MEER SNELHEIDSRECORDS

Nadat drie Saabs Turbo 16 op het Amerikaanse circuit van Talladega in 30 dagen 100.000 km aflegden met het absolute wereldrecord van 213 km/h plus, hebben andermaal Saabs toegeslagen. Ditmaal in Zweden.

Daar organiseerde het autoblad Teknikens Värld recordraces met standaardwagens. In de klasse van 2000 tot 3000 ccm sloeg een Saab 9000 Turbo 16 vernietigend toe door over de kilometer met vliegende start een snelheid – gemeten over twee runs in tegenovergestelde richtingen – te noteren van liefst 282,911 km/h. Een Saab 900 Airflow – met de nieuwste Airflow-kit en een licht opgevoerde carburateurmotor – kwam tot een snelheid van 233,737 km/h.

De tweeliter turbomotor uit de 9000 Turbo 16 was goed voor 335 pk. In deze uitvoering staat de motor in de experimentele Saab EV-I. Een Bentley Turbo R won de klasse boven de acht liter (6,75 liter turbomotor met turbofactor 1,4 geeft een theoretische 9,45 liter) met een snelheid van 230 km/h. Absoluut snelste van de dag was een Porsche Turbo met 570 pk die tot liefst 315 km/h kwam.

AUTOSELEKT BV NIEUWE DEALER VOOR REGIO UTRECHT

In Maarssen, op het industrieterrein Maarssenbroek, wordt hard gebouwd aan een nieuw pand waarin straks de Saab-dealer AutoSelekt zal zijn gevestigd. AutoSelekt is inmiddels volop in werking in een pand aan de Sterrebaan nr. 3, waar sinds het begin van dit jaar de belangen van alle Saab-rijders uit de regio Utrecht worden behartigd. AutoSelekt is een nieuwe vestiging van de bekende garagist Evert Kroon, die eerder al met andere automerken zijn sporen ruimschoots verdiende. Onder meer is Evert Kroon importeur van Nederland van een exclusieve carbriolet op Renault 5-basis. Op de foto poseren Evert Kroon (links) en de bedrijfsdirecteur van de A.I.M., Karl J. Wevers, bij de maquette van het pand van waaruit straks topservice wordt verleend aan Saab-rijders.



SAAB DEALER LEASE



Leasen is tegenwoordig een magisch woord. Het is een vorm van huren, waarbij de cliënt de volledige beschikking over het produkt krijgt zonder de eigenaarszorgen erbij. Zonder ongewisheden omtrent onderhoud en dergelijke zaken.

MAATWERK IN AUTOLEASE

Gewoonlijk wordt een produkt en dus ook een auto geleased via een daarop gespecialiseerd bedrijf. Dat verstrekt het liefst die produkten waarin dat leasebedrijf het beste thuis is. Dat hoeven niet direct eenheidsworsten te zijn, maar echt plaats voor wat bijzonders is er in feite niet. Of het moet tegen buitensporige tarieven zijn. Gewoon, omdat bijzondere produkten gespecialiseerde kennis vereisen en die is lang niet overal voor handen.

Saab maakt bijzondere produkten die door Saab-mensen het best kunnen worden verkocht, onderhouden, weer worden ingeruild en weer worden verkocht. Saab heeft daarvoor de ervaring in huis, de speciaal opgeleide mastertechnicians, die met het goede gereedschap en de juiste onderdelen werken, en de speciale Saab Dealers waar geïnteresseerden in Saabs zich plegen te vervoegen. Saab kan daardoor uiteraard beter dan wie ook een Saab vanaf het begin begeleiden, onderhouden, verkopen. Of...leasen.

Saab noemt die vorm van leasen

Dealer Lease.

Omdat de
auto('s) via
de dealer

worden betrokken en geleased. Auto('s), want bij de Saab Dealer Lease kan het inderdaad uitstekend gaan om één Saab voor een particulier of bij voorbeeld iemand die een eenmanszaak heeft.

Het leasen van een Saab via de dealer kan voor velen bijzonder aantrekkelijk zijn. Er behoeft geen investering in de auto te worden gedaan en de kosten van de auto zijn bij voorbaat bekend. Bovendien zijn die kosten gemakkelijk in een boekhouding te verwerken en gemakkelijk op te voeren bij de belastinginspecteur. Het geheel is overzichtelijk.

Ook bestaat er zekerheid omtrent de inruilwaarde in de toekomst. Of, liever gezegd, de cliënt heeft daar niets mee uit te staan. Hij of zij betaalt immers een vast bedrag per maand en daarmee is de kous af. Alleen de brandstofrekening komt daar nog bij.

De kosten van het leasen van een Saab hangen uiteraard van verschillende factoren af. In de eerste plaats van het type Saab dat wordt verlangd en verder van de termijn en de jaar-kilometrage. De Saab Dealer kan voor een ieder een prijsopgave per computer verzorgen waaruit onmiddellijk blijkt met welke kosten rekening moet worden gehouden. Die kosten zijn dan inclusief "alles". Inclusief all risk verzekering, motorrijtuigenbelasting, onderhoud, reparaties, banden en het Saab Take Care Programme dat de Saab rijder bijstaat in geval van pech. De Saab Dealer (Lease) weet er meer van.



SAAB SELECT OCCASION WEEKEND



"NIEUW KOPEN TEGEN OUDE PRIJS"

Op 13, 14 en 15 mei organiseert de A.I.M. in Vianen een lang weekeinde waarin jonge gebruikte Saabs landelijk worden verkocht. Het betreft een Select Occasion Weekeinde waaraan de Saab-dealers uit het hele land meewerken door hun Select-occasions naar Vianen te brengen voor één groot Saab-feest.



Het Select Occasion Weekeinde belooft een soort RAI te worden die zich uitsluitend bezighoudt met aan hoge eisen voldoende gebruikte Saabs. Liefst 150 van deze auto's, in leeftijd uiteenlopend van enkele maanden tot maximaal vier jaar, zullen hun opwachting maken.

Al die auto's voldoen aan de strenge eisen die Saab stelt aan de Select Occasions. Die eisen houden onder meer in dat de wagens op 60 punten volgens een checklist zijn gecontroleerd en in orde bevonden danwel gemaakt. Voorts is de leeftijd van de Select Occasion maximaal vier jaar en heeft de auto niet meer dan 125.000 km gelopen.

Heel belangrijk is dat voor de Select Occasions in grote trekken dezelfde zekerheden gelden als voor nieuwe Saabs. Het Take Care Programme, dat hulpverlening in

binnen- en buitenland regelt, en de uitgebreide 12 maanden garantie met een maximum kilometrage van 25.000, zijn onverminderd van toepassing op de Select Occasions. De garantievoorwaarden overtreffen die van de Bovag.

De Saab Select Occasion verschilt in veel opzichten niet of nauwelijks van een nieuwe Saab. Hij heeft alleen kilometers gelopen en is daarom goedkoper dan het nieuwe produkt. Dat betekent enerzijds dat de drempel om Saab te gaan rijden door de Select Occasions wordt verlaagd en anderzijds zal het menig potentieel koper van een nieuwe Saab de mogelijkheid bieden voor een globaal gelijk bedrag een beter uitgerust type te kiezen. Kortom, de Select Occasion vergroot de mogelijkheden om tevreden Saab-rijder te worden of blijven zeer aanzienlijk. De komst midden mei naar Vianen kan dat alleen maar bevestigen.



VIANEN; 13, 14 EN 15 MEI, 1988

CUSTOM RELATIONS

OMBUDSMAN VOOR SAAB-RIJDERS

Waar kom je uiteindelijk met je problemen terecht? Dát is vaak het probleem dat dusdanig buiten proporties kan groeien dat uiteindelijk een slechte relatie cliënt/merk overblijft. Want een cliënt die van het kastje naar de muur wordt gestuurd, krijgt op z'n zachtst gezegd al gauw de indruk dat de organisatie achter het merk ook al niet deugt en dat is natuurlijk helemaal de opzet niet.

De A.I.M. heeft daarom een customer relationmanager aangesteld. Een soort ombudsman waarnaar cliënten met hun vragen, problemen of klachten worden doorverwezen en die vervolgens tracht daar de juiste oplossing bij te zoeken. Wat niet per definitie lukt, want er komen ook vragen op hem af die geen oplossing kennen. Bij voorbeeld wanneer iemand meent dat zijn acht jaar oude Saab nog in aanmerking komt voor garantie.



Garantie is overigens wel een terrein waarop de customer relationsmanager, de heer G. van der Woude, heel goed thuis is, want hij werkte voorheen tien jaar als hoofd garantie van de A.I.M. Ook al in de servicesfeer dus, waarin hij nu helemaal verkeert. En waarop hij volledig is ingesteld.

Van der Woude is in principe "altijd" aanwezig en dus bereikbaar voor u. Hij is de servicespreekbuis van de A.I.M., weet exact wie hij voor welk probleem moet hebben en weet intern de antwoorden snel rond te krijgen. Voor zover hij die antwoorden niet direct zelf weet!

Van der Woude moet zeker niet worden gezien als de klachtenman van Saab, maar als de serviceman. Service ook in de zin van de cliënt kunnen inlichten over zaken als kilometervergoedingen, kilometerkosten, accessoires, het take care programme van Saab, Saab Select, de problemen rond de katalysator enzovoorts.

Hij kan er ook voor zorgen dat in bepaalde noodgevallen onderdelen "VOR" (per expresse) worden geregeld zodat ze in een zeer snelle tijd ter plaatse zijn. Kortom, Van der Woude is een heel vriendelijke, niet van zijn stuk te krijgen, uitermate deskundige man bij wie u terecht kunt. Zodat u met uw vragen niet stuk loopt omdat u de juiste man niet te pakken kunt krijgen. Hij zit in Vianen achter het nummer van de A.I.M., 03473 - 72604, toestel 28.

SAAB GOLFSCHOLEN

De Saab Golfscholen gaan dit jaar hun vijfde seizoen in. En net als andere jaren loopt het storm voor deze tweedaagse cursussen voor beginnende golfers en meer gevorderden.

Ook dit jaar worden de golfscholen weer gehouden op de Golfclub Geysteren, zo'n 22 km noord van Venlo en iets ten oosten van Venray gelegen. De professionals zijn wederom Alex Loesberg, Donald Armour en Wilbert van Mook.

Gelogeerd wordt in het Novotel in Venlo, aan de noordzijde van de stad, direct langs de nieuwe autosnelweg. Het programma begint 's avonds met de ontvangst rond acht uur, onderlinge kennismaking en een diner. De volgende morgen wordt gezamenlijk ontbeten en om ongeveer 09.00 uur wordt per eigen auto naar Geysteren gereden.

Daar staat een programma van zo'n acht uur oefenen te wachten, slechts onderbroken door pauzes voor koffie, lunch en thee. Video-opnamen worden van alle deelnemers gemaakt.

's Avonds vindt het diner in het Novotel plaats, waarna de video-opnamen ter lering ende vermaeck worden bekeken. De pro's geven theorieles en er is ruimte voor discussie en niet te vergeten gezelligheid. De volgende dag wordt het programma nog eens dunnetjes overgedaan met dat verschil dat dan aan het eind van de dag de thuisreis wordt aanvaard. In de loop van de middag staan bovendien de eerste onderlinge wedstrijdje op het programma.

Het totaalpakket, inclusief logies en volledig pension, komt op f 445,- per persoon. Tenson-regenkleding staat tijdens de cursus ter beschikking en ook voor de lesmaterialen wordt gezorgd. Het enige dat u zelf mee moet brengen, is een goed humeur en schoeisel met een stroeve zool (goede gymschoenen of laarzen met geprofileerde zool voldoen uitstekend).

Inschrijving kan middels bijgaand formulier geschieden. Daarop kan precies worden aangegeven wat de voorkeuren zijn. Het formulier dient te worden opgestuurd aan Drive Sportsmarketing, Antwoordnummer 17916, 1000 WR Amsterdam.

De Heer Hageman, die vanaf het tweede jaar de Saab Golfscholen onder zijn hoede had, is binnen de organisatie van Saab inmiddels met (nog) belangrijker zaken belast. Vanaf deze plek dank aan hem – zonder twijfel namens alle oud-cursisten – voor zijn bijdrage aan de succesvolle Saab Golfscholen.

Stuur uw inschrijfformulier in een gesloten envelop naar:

Drive Sportsmarketing,
Antwoordnummer 17916,
1000 WR Amsterdam.

INSCHRIJFFORMULIER

Ik wil graag aan de Saab Golfscholen deelnemen.

Mijn voorkeur gaat uit naar:

☐ mei ☐ juni ☐ september ☐ oktober ☐ weekend ☐ werkdagen

☐ cursus beginners

☐ cursus gevorderden. Hcp. 10-20

☐ cursus non-handicappers

☐ cursus gevorderden. Hcp. 20-30

Naam: _____

Adres: _____

Postcode: _____

Woonplaats: _____

Telefoon (zaak): _____

Telefoon (privé): _____

☐ Ik kom alleen en betaal de éénpersoonskamer-toeslag à f 45,-.

☐ Ik wil met _____ personen aan de cursus deelnemen.

De kosten van de totale cursus bedragen f 445,- inclusief overnachtingen en maaltijden, gebruik van cursusmateriaal, instructie, koffie en thee. Uw betaling (aantal personen x cursusgeld, plus eventuele éénpersoonskamer-toeslag) zien we – uiterlijk één maand voor de door u gekozen cursus – tegemoet op bankrekening 697636097, Bank NMB, Herengracht 580, Amsterdam, ten name van Drive Sportsmarketing, Amsterdam.



INTERNATIONAL
PAIRS 1988

SAAB

SAAB INTERNATIONAL PAIRS

Het afgelopen jaar hebben zo'n 120 teams, bestaande uit een Saab-rijder en een bezitter van een concurrerend merk, in ons land deelgenomen aan het internationale Saab Pairs Golftoernooi. Uiteindelijk zijn drie Nederlandse teams afgereisd naar een toen helaas door zware regenval blank staand Spanje waar de finale van de Saab Pairs werd gehouden.

Ook dit jaar gaat Saab door met de International Pairs. En ook dit jaar zullen in zijn totaliteit ettelijke duizenden golfers uit 17 landen in Europa de strijd met zichzelf en elkaar aanbinden met als uiteindelijk doel die beker in november. Die waarschijnlijk nu in Portugal zal worden uitgereikt na een zinderend toernooi waaraan uit ons land twee finalisten zullen meedoen.

De opzet van de Saab Pairs is dit jaar in ons land wat anders dan het voorgaande jaar. Toen moesten de deelnemers, nadat zij waren ingedeeld en hun tegenstanders bekend waren, onderling een voorwedstrijd afspreken die recht gaf op een plaats in één van de twee regionale finales. Nu wordt een tweetal voorttoernooien gespeeld waarvan de eerste dertig teams zich klasseren voor twee regionale finales. De winnaars van die finales gaan naar de eindstrijd in Zuid Europa. De voorwedstrijden en de regionale finales worden gespeeld op het golfcomplex "Het Rijk van Nijmegen" bij Groesbeek. Op 16 en 17 juni worden de voorwedstrijden gehouden en op 15 en 16 september de regionale finales. Begin november volgt dan de finale. Ieder team doet uiteraard aan één voorwedstrijd en – na klassering bij de eerste dertig – één regionale finale mee.

Het inschrijfgeld per persoon bedraagt f 50, – waarin begrepen zijn de greenfee, de lunch en een drankje tijdens de prijsuitreiking (uitsluitend voor de voorwedstrijden). De deelnemers die zich klasseren voor de regionale finales zijn volledig de gast van Saab. Inschrijven kunnen Saab-rijders die als teamgenoot iemand moeten meebrengen die in een collegiaal merk auto pleegt rond te rijden. Beide teamgenoten moeten in het bezit zijn van een

officiële handicap van 30 of lager dan wel een officieel golfvaardigheidsbewijs. Het oranje of oranje/witte NGF-kaartje dient bij aanmelding te worden getoond.

Er wordt een fourball betterbal gespeeld met driekwart handicapverrekening. De telling is volgens stableford. De twee hoogste scores zijn goed voor de beide finaleplaatsen. In geval van een draw wordt in eerste instantie naar de score op de laatste negen holes, daarna naar de laatste zes holes, de laatste drie en de laatste hole. Zou aan het eind van deze procedure nog steeds een gelijke stand op het scorebord staan dan geldt de laagste gezamenlijke handicap.

Inschrijven voor de Saab Pairs kan geschieden door het formulier op de wikkkel die rond dit tijdschrift zat op te sturen naar Drive Sportsmarketing, Johannes Vermeerplein 9, 1071 DV Amsterdam (bellen kan ook: 020-642456, hr. Victor ten Berge).

Tegelijkertijd dient het inschrijfgeld ad f 100, – per team te worden overgemaakt op rekeningnummer 69.76.36.097 van de NMB te Amsterdam onder vermelding van Saab Pairs.

De bevestiging en nadere informatie wordt u per post toegezonden.



MIDZOMERNACHTGOLF

Rond midzomernacht organiseert Saab in samenwerking met STC Scantrade en de plaatselijke VVV van Ostersund in Midden-Zweden een unieke reis voor avontuurlijke golfers of golfende zalmvisser/hikers/natuurliehebbers en wat dies meer zij. De reis, die donderdag 30 juni in de middag start op Schiphol, duurt tot zondagavond 3 juli. Waarbij meteen wordt opgemerkt dat er weinig tijd voor nachtrust is uitgetrokken!

UNIEKE REIS NAAR HOGE NOORDEN

Aan deze avontuurlijke tocht kunnen slechts rond 25 mensen deelnemen, zodat het zaak is niet lang te aarzelen met de boeking ervan. Die boeking moet geschieden via het buro Drive Sportsmarketing (hr. Victor ten Berge), Johannes Vermeerplein 9, 1071 DV Amsterdam, tel. 020 - 642456. Als prijsindicatie voor het geheel moet rond f 2.300,- per persoon worden aangehouden. De drankjes zijn daarin niet begrepen.

Zoals gezegd, wordt donderdag 30 juni gestart op Schiphol, waar het beperkte gezelschap — in totaal kunnen rond 25 deelnemers worden geboekt — aan boord gaat van een Saab 340 turboprop. Dit moderne compacte passagiersvliegtuig van Saab, voorzien van twee betrouwbare turbopropmotoren, zet rechtstreeks koers naar Ostersund. Na aankomst reist het gezelschap af naar de plaatselijke golfclub waar een aangepast diner wordt voorgezet. Precies op het middernachtelijk uur gaat een wedstrijd over 18-holes van start. Na afloop van de wedstrijd wordt stevig ontbeten, waarna het gezelschap afreist naar de bergen.

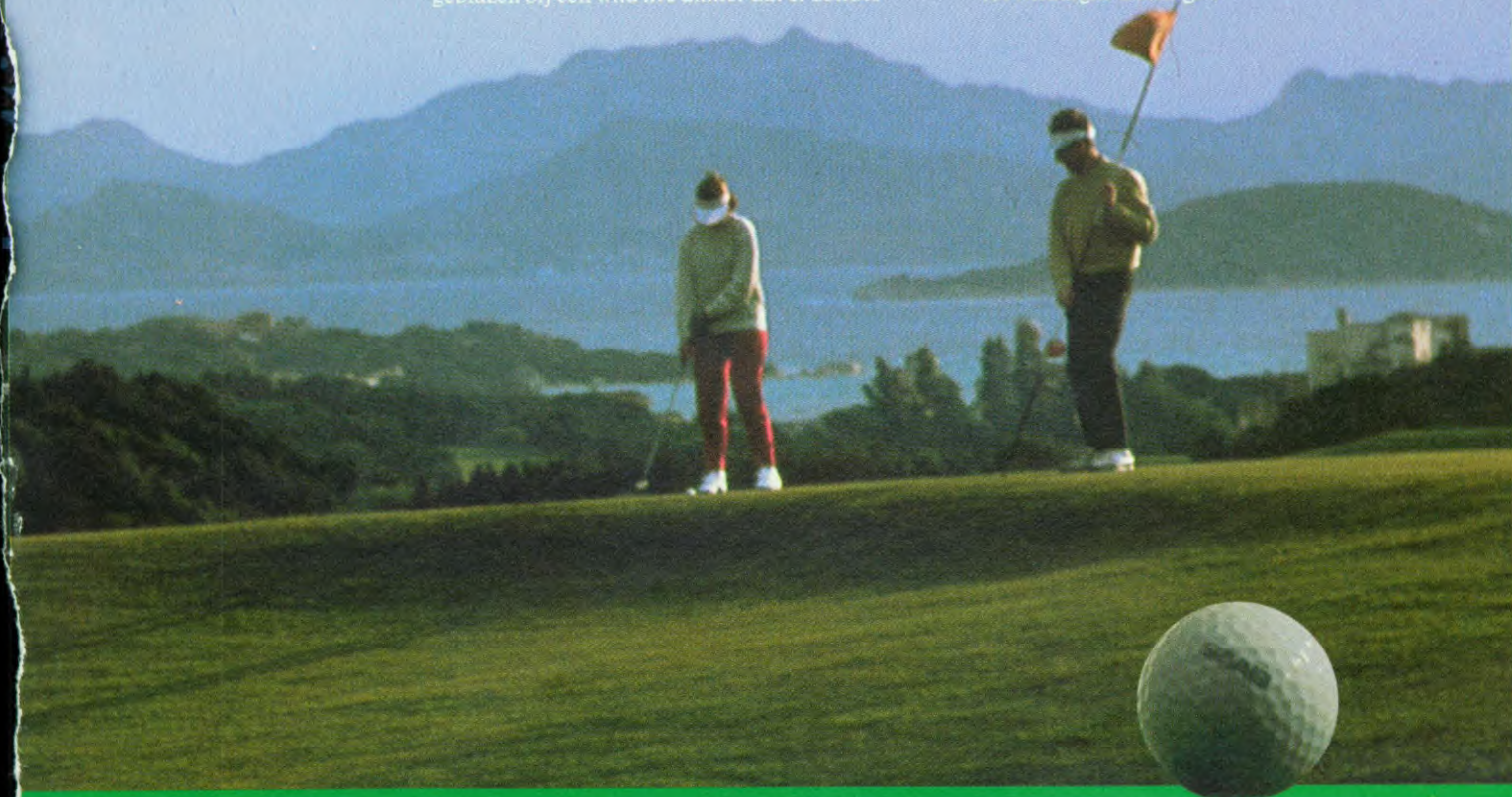
Daar aangekomen zijn er verschillende mogelijkheden. De vissers onder de deelnemers treffen er een soort paradijs aan, want die gaan, na een redelijke rust in het vakantieverblijf, opgetrokken uit hecht door-timmerd Zweeds hout, met de lieslaarzen de snel stromende beken in om zalm te verschalken of het meer om wat anders te vangen. De niet-vissers hangen een rugzak om de nek en vertrekken onder leiding van ervaren gidsen de bergen in voor een stevige partij "back-pack trekking".

In de avond is het verzamelen geblazen bij een wild life dinner dat er zonder

twijfel behoorlijk wild en life aan toe zal gaan. Geslapen wordt wederom in het sfeervolle verblijf: 5-sterren hotels moeten even worden vergeten maar 3-sterren bieden wij u minstens! Voor rust wordt wel gezorgd, want de provincie waarin het geheel zich afspeelt is zo groot als Nederland en telt precies 250.000 inwoners...

Zaterdag wordt er wederom gevestigd, gesjouwd en een bezoek aan de originele bewoners, de Lappen, gebracht waarbij een stevige pot folklore kan worden tegemoet gezien. Ondertussen is er ook tijd genoeg voor een onvervalste originele sauna, zonodig wat rust en een diner met de Lappen.

Zondagmorgen wordt er voor dag en dauw opgestaan om terug te keren per watervliegtuig naar de golfbaan waar het tweede deel van de grote midzomernachtwedstrijd op het programma staat. De afslag is 's morgens om 08.00 uur en inclusief het nodige voedsel en andere versnaperingen duurt die strijd, compleet met de prijsuitreiking, voldoende lang om net de Saab 340 terug naar Schiphol niet te missen. Zondagavond zijn de deelnemers dan op tijd terug om bij te komen en maandagmorgen op kantoor te verschijnen. Als eerste leden van de "Dutch Association for Midnight Golfing".



Zit er bij u geen Saab dealer in de buurt? Dat lijkt ons sterk.

Groningen

Groningen: Autohuis Joel b.v., Gideonweg 5, 9732 BM, 050-184414
Service dealer: Garage de Venne, Venne 90-94, 9671 EV Winschoten, 05970-12777

Veendam: Autobedrijf H.J.H. Grof, Boven Westerdiep 24, 9641 LJ, 05987-25262

Winschoten: zie Groningen

Friesland

Heerenveen: Autocentrum Schuit b.v., Wolframweg 5, 8445 PL, 05130-31225

Leeuwarden: Autobedrijf Dima b.v., Leeuwerikstraat 119-121, 8916 CC, 058-155353

Lemmer: Auto Schaap, Riensingel 9, 8531 GH, 05146-1459

Menaldum: Garage Wassenaar, Verkoop: Lytse Dijk 8, Werkplaats: Jouke Bakkerstraat 9, 9036 ND, 05185-2200

Drente

Assen: Semler Auto's b.v., W.A. Scholtenstraat 29, 9403 AJ, 05920-44468

Emmen: Automobielbedrijf Paas b.v., Magelhaenstraat 1, 7825 VL, 05910-30848

Flevoland

Emmeloord: Autohuis de Nijverheid b.v., Nijverheidstraat 6, 8301 AD, 05270-14150

Overijssel

Almelo: Schiphorst Automobielbedr. B.V., Aalderinksingel 13, 7604 HN, 05490-14959

Deventer: Autobedrijf D. Klunder b.v., v. Staverenstraat 32009, 7418 CJ, 05700-23725

Enschede: Autobedr. Gebr. Lenderink b.v., Weth. Nijhuisstraat 21a, 7545 NA, 053-314191
Service-dealer: Autobedr. Gebr. Lenderink b.v., Diamantstraat 38, 7555 TA Hengelo, 074-431135

Goor: Autobedrijf ten Harkel b.v., Deldensestraat 7, 7471 KT, 05470-72801

Hengelo: zie Enschede

Zwolle: Auto Janse, Schokkerweg 5, 8042 PC, 038-225544

Gelderland

Apeldoorn: Mulder Apeldoorn b.v., Sleutelbloemstraat 71, 7322 AJ, 055-663232

Arnhem: Autobedrijf Hoogveld Arnhem, Ringoven 13, 6826 TP, Industrieterrein "Ijsseloord", 085-629229

Barneveld: André de Vor b.v., Nieuwe Markt 1-3, 3771 CB, 03420-13535

Culemborg: Autoservice Culemborg, Erasmusweg 8, 4104 AK 03450-14727

Didam: zie Doetinchem

Doetinchem: Autobedrijf Hoogveld, Havenstraat 19/Hoek Vlijstraat, 7005 AG, 08340-35412
Service-dealers: Autobedrijf Hoogveld, Lokhorststraat 10, 6942 AC Didam, 08362-21355
Autobedr. Vos & Meekes b.v., Varsseveldseweg 22, 7131 EV Lichtenvoorde, 05443-71285
Lichtenvoorde: zie Doetinchem

Lochem: Autobedrijf v. Aalderen b.v., Kastanjedwarsstraat 3, 7241 EA, 05730-1230/2247

Nunspeet: Auto Mulder, Secr. Mulderweg 47, 8071 HL, 03412-53377

Nijmegen: Automobielbedr. Buninga b.v., Hogelandseweg 95, 6545 AB, 080-774994

Utrecht

Amersfoort: Alex van Keulen b.v., Heliumweg 10, 3812 RE, 033-635781

Driebergen: Automobielbedr. Karssen b.v., Klein Loolaan 17, 3972 KB, 03438-13436

Maarssebroek/Utrecht: Auto Selekt b.v., Sterrebaan 3, 3606 EA, 030-445533

Mijdrecht: Automobielbedrijf van Yperen b.v., Constructieweg 2, 3641 SB, 02979-84610

Rhenen/Achterberg: Autobedr. H.G. v. Veldhuisen, Cuneraweg 94, 3911 RN, 08376-12342

Veenendaal: Autobedrijf G. v. Jaarsveld b.v., Boompjesgoed 217, 3901 ME, 08385-14196

Zeist: Autobedrijf, G. van Amersfoort b.v., Slotlaan 219, 3701 GE, 03404-25224

Noord-Holland

Amsterdam: BV Autoservice mij A.S.M., Verkoop: Gabriël Metsustraat 2-4, 1071 EA, Museumplein t/o Concertgebouw, 020-626232
Werkplaats: C. Krusemanstraat 56-62, 020-622733/661526

Amsterdam: Garage de Snelheid, Amstelveenseweg 580-582, 1081 JH, 020-445400

Beverwijk: Autobedrijf de Baan b.v., Büllerlaan 6, 1945 SR, 02510-43193

Haarlem: Autobedrijf Tweehuysen b.v., Zijlweg 242, 2015 CK, 023-326340

Heiloo: Autobedrijf Eduard de Vries, Kennemerstraatweg 526, 1851 NH, 072-330900

Hilversum: Gebr. van Kooij b.v., Albertus Perkstraat 33, 1217 NL, 035-12254

Hoorn: Zentveld en van Breemen, Hoorn b.v., Pakhuisstraat 18, 1621 GL, 02290-30434

Koog a/d Zaan (Zaandam): Autobedrijf Hans van den Berg, Anemoonstraat 2, 1541 AW, 075-164130

Naarden: Spiegelgarage, Zwarteweg 52, 1412 GD, 02159-43924

Purmerend: Automobielbedr. P. Jorritsma, Wagenweg 10G, 1442 BX, 02990-23741/27047

Schagen: Ceres Autohuis b.v., De Fok 7, 1742 PC, 02240-15017

Zuid-Holland

Alphen a/d Rijn: Automobielbedr. Banta b.v., Prins Hendrikstr. 39-41, 2405 AG, 01720-74931

Delfgauw/Delft: Autobedrijf Harteveld b.v., Delftsestraatweg 210, 2645 AD, 015-565100

Dordrecht: Automobielbedrijf Naethuys, Amstelwijk b.v., Troelstraweg 197, 3317 TE, 078-176411/176492

Gorinchem: Autobedrijf den Breejen, W. de Vries Robbéweg 37, 4206 AK, 01830-20292

's-Gravenhage: Heijer's Automobielbedrijf b.v., Alexanderplein 2, 2585 AZ, 070-639934

Leiderdorp: Automobielbedrijf Oudshoorn b.v., Touwbaan 5, 2352 CZ, 071-410141

Monster: Automobielbedrijf den Boer, Molenweg 4a, 2681 RE, 01749-47204

Oud-Beijerland: zie Spijkenisse

Reeuwijk: A.C.R. b.v., van Staverenstraat 39, 2811 TL, 01829-3142

Rotterdam: Auto-hotel 'Rotterdam' b.v., Mariniersweg 255-257, 3011 NM, 010-4113345

Rotterdam-Z: Auto-hotel 'Rotterdam' b.v., Schopenhauerweg 60-62, 3076 DT, 010-4197388

Spijkenisse: Auto Dekker, Theemsweg 1, 3201 LT, 01880-16946
Service dealers: Garage Bosman en Kalis, Rembrandtstraat 2, 3262 HR Oud-Beijerland, 01860-19322
Garage M.H. Roos, Landpoortstraat 27, 4797 AM Willemstad, 01687-2484

Wassenaar: Fred Menken Automobielen, Rijksstraatweg 338, 2242 AB, 01751-19342

Woerden: Autobedrijf Leo Borsboom, Ged. Binnengracht 27, 3441 AE, 03480-15573

Zeeland

Goes: Automobielbedrijf de Jager, Ringbaan West 24, 4461 BN, 01100-31110
Service dealers: Autobedrijf Wondergem en Melse, Industrieweg 31, 4382 NA, Vlissingen, 01184-15220
Autobedrijf A.L.G., Calandweg 51, 4301 LX Zierikzee, 01110-14457
Auto Service Terneuzen, Mr. F.J. Haarmanweg 56, 4538 AB, 01150-18888

Vlissingen: zie Goes
Zierikzee: zie Goes
Terneuzen: zie Goes

Noord-Brabant

Beek en Donk: Autobedrijf A. Sterken, Oranjelaan 42b, 5741 HG, 04929-61342

Bergen op Zoom: Autobedrijf Tholen b.v., Noordzijde Haven 48-50, 4611 GT, 01640-33880

Breda: Autoservice Breda b.v., Min. Kanstraat 16, 4815 HG, 076-712300

Eindhoven: Auto Centrum Eindhoven Noord, Pietersbergweg 6, 5628 BT, 040-413701

's-Hertogenbosch: Nieuwkoop Motors b.v., Hervensebaan 13, 5232 JL, 073-413897
Service dealer: Automobielbedr. Rozendaal, Burg. Smeelelaan 37, 5144 AR Waalwijk, 04160-34487

Oisterwijk: Cevo Garagebedrijven, Beneluxstraat 2-6, 5061 KE, 04242-15931

Oss: Gebr. van Dongen b.v., Parallelweg 16, 5349 AD, 04120-24086
Service-adres Zeeland, Langenboomseweg 97, 5411 AT, 08865-1604

Roosendaal: Autobedrijf Tholen, Boulevard 20, 4701 EV, 01650-57444

Tilburg: Automobielbedrijf Zuid-Oost b.v., Hoevenseweg 92d, 5017 AG, 013-321405

Willemstad: zie Spijkenisse

Limburg

Heerlen: Automobielbedrijf Kompier-Heerlen b.v., Akerstraat 150, 6417 BR, 045-717755

Maastricht: Automobielbedrijf Kompier-Maastricht b.v., Galjoenweg 45, 6222 NS, 043-632547

Roermond: Autobedrijf Boy Heynen, Wilhelminalaan 5, 6042 EK, 04750-27645

Sittard: Automobielbedr. Hagmanns b.v., Pres. Kennedysingel 6, 6137 AB, 04490-13952

Venlo: Automobielbedrijf Wolters, Horsterweg 200, 5928 NG, 077-828777

Weert: Automobielbedrijf H. Raetsen b.v., Roermondseweg 58, 6004 AT, 04950-36575